

FICHE PROGRAMME DE FORMATION

DEVENEZ UN DETECTIVE DU NON VERBAL

2022

Vous êtes-vous déjà retrouvé dans une situation où vous ne savez pas si la personne en face de vous, vous ment ?

Devenez des détectives de la communication en décodant le langage corporel de votre interlocuteur et révélez ses non-dits.



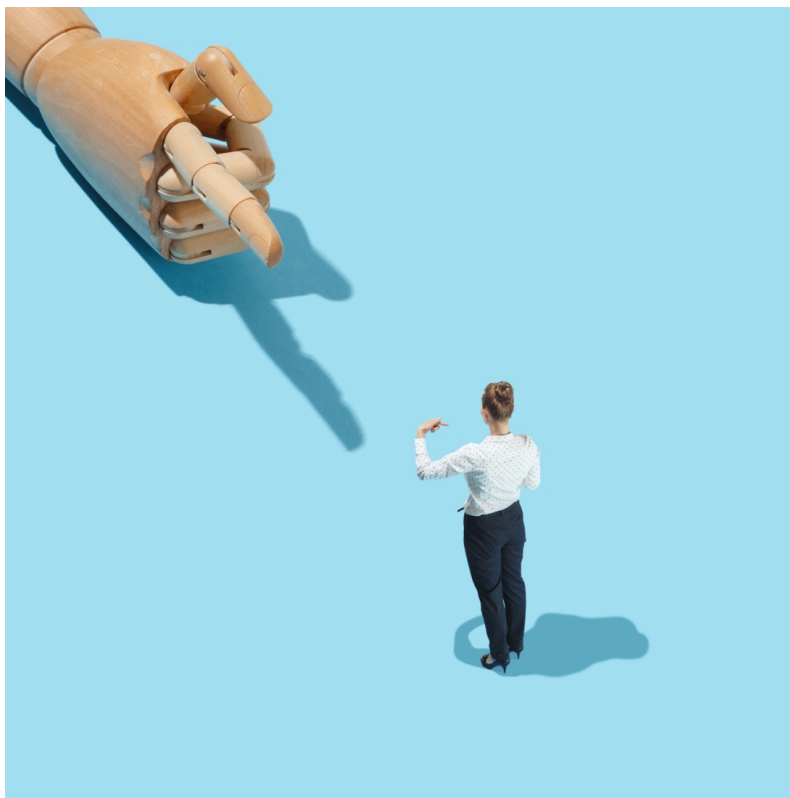
NEWCOM-NONVERBAL

DEVENEZ UN SUPER COMMUNICANT !



DEVENEZ DETECTIVE DU NON VERBAL

**APPRENEZ A LIRE LES
PENSEES
GRACE AU DECODAGE DU
LANGAGE DU CORPS**



MA BIO

Diplômée de l'école supérieure de commerce du CNAM (ICSV) et du Conservatoire Régional de Nantes, j'ai tout d'abord passé quelques années en entreprise puis me suis produite comme danseuse, chanteuse et comédienne pendant plus de 25 ans dans les théâtres parisiens. J'anime en parallèle depuis plusieurs années des sessions de prise de parole en public, en réunion, en assemblée et de coaching sur la confiance en soi. J'ai affiné mon cursus en suivant une formation diplômante et certifiante de 2 ans en tant que spécialiste du langage corporel à l'Institut Européen de Synergologie® et suis membre de l'association du registre officiel de l'Institut Européen de Synergologie®. Je forme les dirigeants au décodage du langage du corps afin qu'ils puissent ajuster leur posture et leur communication.



MES COMPÉTENCES

Spécialiste du langage corporel Synergologue® certifiée à l'Institut Européen de Synergologie, membre de l'association et du registre officiel

Une nouvelle approche dans l'analyse du langage du corps, une discipline récente et innovante qui offre des clés pour analyser les différentes facettes du langage corporel.

La **Référence** dans la communication non-verbale



TAUX DE SATISFATION

Plus de **700** personnes formées et un taux de satisfaction **95 %**.



MES REFERENCES





MON ACTUALITE

Amazon Prime – « Guerre froide »

LANCEMENT DE LA SERIE TOTEM - DECODER LA VERITE ET LE MENSONGE, AVEC LE LANGAGE DU CORPS –

Interview interrogatoire d'acteurs pour la série « Totem » d'Amazon

[JOSE GARCIA, NIELS SCHNEIDER et ANA GIRARDOT.](#)

[Est-ce qu'un comédien peut duper la spécialiste du langage corporel ?](#)



[https://www.youtube.com/watch?v= 5YS5kCCK3g&t=1s](https://www.youtube.com/watch?v=5YS5kCCK3g&t=1s)



SYNTHESE DE LA FORMATION

Formation technique et interactive à la détection du langage corporel,
interactive, conviviale et pédagogique

Nous nous comprenons et interagissons au-delà des mots et nous nous ajustons
les uns aux autres avec notre langage corporel.



MES THEMATIQUES DE FORMATION

L'authenticité dans la communication, l'état d'esprit, la gestuelle, les non-dits du communicant



OBJECTIF

Vous êtes-vous déjà retrouvé dans une situation où vous ne savez pas si la personne en face de vous, vous ment ?

Les mots ne révèlent qu'une infime partie du message... Je peux dire oui avec les mots et penser non avec mon corps.

Devenez des détectives de la communication en décodant le langage corporel de votre interlocuteur et percez à jour ses non-dits.

Repérez les incohérences, identifiez les items corporels, et adaptez votre communication en vous ajustant à votre interlocuteur.

Devenez un super **communicant** !



OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Acquérir des clés essentielles pour comprendre le langage non verbal de vos interlocuteurs

Identifier, observer et Interpréter les items du langage corporel pour adapter votre communication

Repérer la dynamique mentale et corporelle de votre interlocuteur – positions du corps sur les chaises, poignées de mains, gestuelle

Reconnaître l'authenticité dans l'expression des émotions

Comprendre la dynamique cérébrale et vos préférences par le langage des mains et la gestuelle

Identifier comment s'expriment vos contradictions, malaises, non-dits

Reconnaître la cohérence entre le verbal et le non-verbal

Observer l'impact de votre communication sur l'autre

Détecter l'intérêt de son auditoire



MON CONTENU DE FORMATION

■■■ JOUR 1 MATIN

Comprendre le rôle du non-verbal dans la communication

- Non-verbal et Synergologie

Visionnage de vidéos – Exercice filmé du « Bonjour » de présentation des candidats qui sera analysé en fin de jour2

Comment naissent les mouvements du corps dans notre cerveau ? Faire tomber les stéréotypes et idées reçues sur le langage du corps. La Synergologie ou une nouvelle approche du langage corporel

Décoder la gestuelle

- Langage des mains, gestuelle, dynamique corporelle du dominant – Signification de nos gestes, aptitude à négocier, à convaincre, à se positionner – Visionnage de vidéos et exercice individuel de décryptage avec un panorama de photos

Faire un geste, c'est exprimer une émotion. L'analyse de la gestuelle et du langage des mains montrent la transmission de votre pensée et de vos valeurs. Que veulent dire nos gestes ?

■■■ JOUR 1 APRES-MIDI

Déceler les non-dits dans la communication

- les non-dits et les micro-démangeaisons – les mouvements de la bouche

Visionnage de vidéos et exercices individuels de décryptage de plusieurs vidéos

« L'importance dans la communication, c'est d'entendre ce qui n'est pas dit ».

Notre langage corporel révèle les contradictions et les malaises lors de nos interactions en s'exprimant à notre insu. Lire ce qui n'est pas dit est une force dans les négociations et permet d'ajuster sa communication à la situation.



■■■ JOUR 2 MATIN

Reconnaître l'authenticité dans la communication

– les émotions et leurs items – visage dissymétrique – visionnage et analyse de vidéos

Observer dans quel état d'esprit est mon interlocuteur

– axes de tête, clignements – Jeux de rôle

Observer si notre interlocuteur est dans le lien, dans la spontanéité, la connexion ou au contraire dans la distance, l'analyse et le contrôle de son discours et/ou de son langage corporel pour adapter son discours et sa persuasion.

A-t-il besoin d'être convaincu ou l'est-il déjà ? Quels items montrent l'intérêt de notre interlocuteur à notre égard ?

Êtes-vous certain que votre message a été entendu et compris ?

■■■ JOUR 2 APRES-MIDI

Comprendre l'ouverture et la fermeture

– croisements de bras et de jambes – exercices en duo

Les croisements de jambes et de bras expriment-ils toujours la fermeture ?

Décrypter l'autre

– repérer le non verbal en situation de communication

- Jeux de rôle et analyse de la vidéo du jour 1



MON CONTENU DE FORMATION



PUBIC CONCERNE

Dirigeants, Managers, DRH, RH - Responsables commerciaux, Négociateurs, Juristes, Avocats, Hommes politiques, ainsi que toute personne désirant améliorer sa communication et lire le langage corporel.



PREREQUIS

Pas de prérequis



DUREE DE LA FORMATION

2 jours – 14 heures



MOYENS TECHNIQUES

Salle de formation avec vidéoprojecteur

Les participants doivent apporter leur ordinateur ainsi que leurs écouteurs pour analyser en individuel des vidéos. Travail en groupe en cas d'absence d'ordinateurs

10 participants maximum



MON PLUS PEDAGOGIQUE

Visionnage de nombreuses vidéos illustrant les thèmes du langage corporel abordés

Alternance d'exposés théoriques et de cas pratiques

Exercices individuels de décryptage - photos et vidéos



Analyse individuelle d'une vidéo à chaque fin de journée
Exercices de mise en situation filmées - décryptage collectif
Jeux de rôle
Livret du Participant



MODALITES D'EVALUATION DES ACQUIS A LA FIN DE FORMATION

Pendant la formation : jeux de rôles, mises en situation
En fin de formation : Évaluations formatives avec Questionnaire



FORMATION A DISTANCE

Formation en mode distanciel avec le programme et les grandes séquences pédagogiques.



HANDICAP

Formation non accessible aux personnes en situation de handicap visuel.



CONTACT

Céline DELAVEAU – NEWCOM-NONVERBAL

Synergologue®, spécialiste du langage corporel,

Certifiée par l'Institut Européen de Synergologie,
membre de l'association et membre du registre officiel de
l'Institut Européen de Synergologie.



celinedelaveau@gmail.com



06 60 24 60 80



<https://www.linkedin.com/in/c%C3%A9line-delaveau>



SITE NEWCOM-NONVERBAL

<https://www.newcom-nonverbal.com/>

ACTUALITE

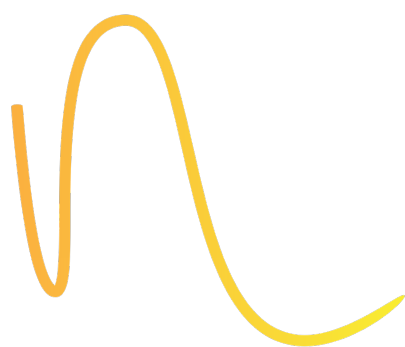
Lancement de la série **TOTEM**, DECODER LA VERITE ET LE MENSONGE
AVEC LE LANGAGE DU CORPS

<https://www.youtube.com/watch?v=5YS5kCCK3g&t=1s>



DEVENEZ DETECTIVE

DU NON VERBAL



NEWCOM-NONVERBAL

DEVENEZ UN SUPER COMMUNICANT !



